

NOUS RECRUTONS



Lannion



CDI



Forfait jours



Octobre 2026



A partir de 40 K€/an

NOTRE ENGAGEMENT

Emeraude id. est une association de plus de 250 salariés, membre de l'économie sociale et solidaire dont la mission est de développer de l'emploi pour les personnes en situation de handicap. Nous rejoindre c'est :

- intégrer une association à taille humaine, engagée et à forte dimension sociale.
- contribuer à une mission qui a du sens
- développer vos compétences dans un environnement bienveillant et en constante évolution.
- travailler à 10 minutes des plages de la côte de granit rose.

Rejoignez-nous

Envoyez-nous
votre cv et lettre de motivation
à l'adresse suivante :
recrutement@emeraude-id.fr

Découvrir l'association :
www.emeraude-id.fr

Responsable Commercial – F/H

Nous recherchons un(e) Responsable Commercial expérimenté(e) pour rejoindre notre équipe et prendre en charge le pilotage et le développement des ventes de notre activité Emeraude Création.

VOS MISSIONS

Commercial engagé dans la croissance de l'activité et manager de proximité, vous êtes fortement impliqué dans l'action commerciale, et combinez le management d'une équipe de 4 personnes et une forte exigence de résultats en matière de développement de chiffre d'affaires et de marge. Vous consacrez une part importante de votre activité à la prospection, aux visites clients, à la fidélisation et à la conquête de nouveaux marchés.

Garant de la performance commerciale et opérationnelle de notre activité Emeraude Création, vous travaillez en étroite collaboration avec les équipes de Production, Logistique, Marketing et Qualité, en assurant le lien entre les perspectives d'évolution et les besoins du marché, les clients et les capacités de production des deux ateliers Création de l'Entreprise Adaptée.

VOTRE PROFIL

De formation commerciale ou technique Bac+3 à Bac+5, vous justifiez d'une expérience significative en développement commercial dans l'environnement des marchés publics et des appels d'offres, avec une première expérience réussie en management d'équipe.

Doté(e) d'une forte culture du résultat et pragmatique, vous alliez leadership, sens de la négociation, rigueur de gestion et capacité à fédérer les équipes autour d'objectifs communs.

Une expertise approfondie de la distribution spécialisée (jardinerie, bricolage, aménagement, bois) et de la clientèle professionnelle serait un vrai plus.

Déplacements sur l'ensemble du territoire national.
Salaire fixe + prime sur objectif.

Votre objectif : développer durablement le chiffre d'affaires et la marge, tout en faisant progresser votre équipe et en renforçant la satisfaction client.